



ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN TERMIN SUCHEN WIR: Strategischer Key Account Manager (M/W/D)

WER SIND WIR?

AC-Motoren GmbH – als kleines Unternehmen gestartet, sind wir inzwischen einer der Marktführer in Sachen Elektromotoren. Die Begegnung auf Augenhöhe ist geblieben, die AC-Familie allerdings mächtig gewachsen. Wir bleiben weiterhin nicht auf der Stelle stehen, sondern entwickeln uns in schnellem Tempo weiter. Um unsere Erfolgsgeschichte fortzusetzen, suchen wir Dich! Als Teil von AC kannst du mit uns wachsen – ganz nach dem Motto **BETTER TOGETHER.**

WAS WIR DIR BIETEN?

- ✓ Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit
- ✓ Familiäre Unternehmenskultur
- ✓ Vielseitige Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ Moderne Führungskulturen & flache Hierarchien
- ✓ Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- ✓ 30 Tage Urlaub

Du bist **eigenmotiviert, durchsetzungsstark, kreativ** und ein echtes Vertriebstalent?

Dann haben wir eine neue **Herausforderung:**

WELCHE AUFGABEN ERWARTEN DICH?

- » Strategische Betreuung von bestehenden Kunden
- » Proaktiver Verkauf des gesamten AC Produktportfolios (Elektromotoren, Bremsmotoren, Frequenzumrichter etc.) sowie Dienstleistungen
- » Eigenmotivierte Neukundenakquise im vereinbarten Tätigkeitsgebiet
- » Neuentwicklungen in enger Kooperation mit unseren Kunden aktiv vorantreiben und den Entwicklungsprozess von der ersten Ideenfindung bis zur Serie begleiten
- » Verantwortung für die Durchführung, Gestaltung und die erfolgreiche Umsetzung von Vertriebsprojekten; inkl. Einführung von neuen Produkten, Akquise von Kunden für unsere neuen Produkte. Klärung, Angebotserstellung und aktive Nachverfolgung der Angebote
- » Verantwortung für die Schnittstellen zwischen Kunden und AC-Motoren
- » Claim Management
- » Erstellung und Überwachung von Terminplänen rund um Kundenprojekte
- » Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- » Technisches und kommerzielles Verhandeln von Projekten

WAS DARFST DU MITBRINGEN?

- » ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium oder eine Weiterbildung zum Techniker
- » mehrjährige Berufserfahrung im Großkundenvertrieb technischer Produkte
- » hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden und Kollegen
- » strategische Vorgehensweise, unternehmerisches Denken, selbstverantwortliches Handeln und Kritikfähigkeit
- » Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes
- » gute Englischkenntnisse

Für die Bewerbung benötigen wir kein Standard-Anschreiben von Dir. Beantworte einfach die folgenden 2 Fragen und sende uns deine Antworten zusammen mit einem kurzen Lebenslauf (auch gerne als Power-Point oder per Video)

- » Wie bereitest du grundsätzlich einen Kundentermin vor?
- » Welche drei Fragen würdest du einem potentiellen Neukunden beim ersten Termin stellen?

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT ANGABE EINER
GEHALTSVORSTELLUNG SOWIE DES FRÜHESTEN EINTRITTSTERMINS!



AC-Motoren GmbH
May-Britt Andersen
Einsteinstr. 17
64859 Eppertshausen



bewerbung@ac-motoren.de



www.ac-motoren.de
+49 (6071) 49887 0